

Eine Verbindung mit Zukunft!

EWE TEL wurde 1996 als Tochter der EWE AG gegründet. Heute ist EWE TEL mit über 1.300 Mitarbeitern und mehr als 500.000 Privat- und Geschäftskunden eine der größten regionalen Telekommunikations-Gesellschaften Deutschlands. Das Unternehmen umfasst die Marken EWE TEL, nordcom (Bremen), osnatel (Osnabrück), Teleos (Herford) und Eggenet (Paderborn). EWE TEL bietet in Niedersachsen, Bremen und Teilen von Brandenburg, Hamburg und Nordrhein-Westfalen alle Telekommunikationsdienste aus einer Hand: Internet, Telefonie, Mobilfunk und TV.

Für die Geschäftseinheit Geschäftskunden, Standort Oldenburg, suchen wir schnellstmöglich eine(n)

Referent indirekter Vertrieb (m/w)

(Kennziffer GK 06/2009)

Ihre Aufgaben:

- Fachliche Unterstützung der regionalen Vertriebsbeauftragten und Key Account Manager
- Erarbeitung und Durchführung von vertrieblichen Schulungskonzepten
- Erstellung von Entscheidungsvorlagen zur Bewertung und Priorisierung von vertrieblichen Anforderungen
- Schnittstelle zum Produktmanagement und Marketing
- Erarbeitung und Durchführung von fachspezifischen Schulungen (Produkte und Dienstleistungen)
- Erstellung und Führung von Rahmenverträgen
- Präsentation von Ergebnissen in Entscheidungsgremien
- Betreuung des internen Anforderungs- und Troublemangement für die Regionen
- Konsequente vertriebliche Weiterentwicklung von Vertriebsmitarbeitern
- Weiterentwicklung strategischer Geschäftsfelder
- Honorierungssysteme für Handelspartner, Systemhäuser etc.

Ihr Profil:

- Wirtschaftswissenschaftliches oder technisches Hochschulstudium oder vergleichbare Ausbildung
- Führungserfahrung
- Mehrjährige einschlägige Berufserfahrung im Vertrieb
- Hohes Engagement und Begeisterungsfähigkeit, Eigeninitiative, zielorientiertes und strukturiertes Handeln
- Kenntnisse der Telekommunikationsbranche / Energiedienstleister, Ergebnis-, Kundenorientierung
- Unternehmerisches Denken und Handeln, Akquisitions- und Repräsentationsfähigkeit
- Kommunikations- und Präsentationsfähigkeit, Verhandlungsstärke
- Konfliktfähigkeit, Analysefähigkeit, Organisationsstärke
- Verantwortlich für die Einhaltung von Leitsätzen / Qualitätsstandards und Optimierung von Arbeitsabläufe
- Verantwortliches Mitwirken bei Vertriebsprojekten und -aktionen
- Kunden-, Absatz- und Umsatzverantwortung
- Verantwortlich für die Steuerung und Aufgabenerfüllung der Mitarbeiter

Wir bieten Ihnen:

- Interessante Tätigkeiten mit großen Freiräumen in einem angenehmen Betriebsklima, das durch Offenheit, Respekt und umfassende Kommunikation geprägt ist
- Die Möglichkeit, sich ständig persönlich und fachlich weiterzuentwickeln

Haben wir Ihr Interesse geweckt?

Dann senden Sie Ihre aussagekräftige Bewerbung unter Angabe der Kennziffer bitte an:

EWE TEL GmbH
Abteilung Personal und Arbeitsrecht
z.Hd. Frau Corinna Bähge
Cloppenburg Straße 310
26133 Oldenburg

www.ewetel.de